

Il consiglio

La corretta gestione delle tensostrutture



Quando parliamo di tensostrutture **ci riferiamo agli impianti che progettiamo e realizziamo per la protezione delle colture dalla grandine, dalla pioggia, dagli insetti, dal vento, dal sole (reti ombreggianti), ecc.** Il principio strutturale di tali soluzioni si basa sul **corretto** (...)

di **Roberto Innocenti** a pagina 3

Agrivoltaico avanzato

iGreen System si conferma un punto di riferimento per il settore



Grande partecipazione e pioggia di consensi per **iGreen System Srl** durante e dopo il meeting di Carpi (MO). Un convegno fortemente voluto dalla società di Imola, quello del 27 novembre 2023, in un grande areale nel cuore della pianura Padana a fortissima vocazione agricola (...)

di **Roberto Innocenti** a pagina 2

“Gioco di squadra”

La testuggine



di **GM Sartori** a pagina 4

Il convegno

Sicilia: i4fruit, la rete d'impresa al convegno di Evergreen srl



Martedì 14 novembre 2023, il gruppo **i4fruit**, è stato invitato a presentarsi e a presentare le proprie soluzioni tecniche presso il convegno organizzato da Evergreen Srl a Delia, in provincia di Caltanissetta. **Evergreen Srl è un importante rivenditore siciliano specializzato in prodotti** (...)

di **Roberto Innocenti** a pagina 3

Un ottimo investimento

Risorse umane: il cuore di un'azienda di successo!



Partiamo dal presupposto che **gli investimenti umani rappresentano la linfa vitale di qualsiasi azienda orientata al successo.** Un processo di assunzione oculato e strategico non solo porta nuove competenze, ma arricchisce il tessuto aziendale con diversità di prospettive e talenti (...)

di **Marika Bianconcini** a pagina 2

L'intervista aziendale

Il punto “sul campo”



Ne parliamo con **Davide Righini** e **Daniele Ricci** a pagina 4

Oggi parliamo di...



Saluti e Auguri da tutti noi!



Ci apprestiamo a salutare un anno pieno di successi. Non nascondiamo che anche noi, come è naturale, abbiamo sofferto per le difficoltà del quotidiano a tutti note; ma siamo riusciti in queste difficoltà ad identificare le opportunità che all'interno di esse si trovavano e le abbiamo trasformate in successi.

Abbiamo aumentato la forza lavoro, investito in sicurezza e formazione, in moderne attrezzature, sostenibilità e progetti.

Abbiamo affrontato le difficoltà a testa alta con determinazione e grazie ai nostri Clienti, ai nostri Collaboratori e a tutti quelli che con noi hanno interagito con spirito positivo e propositivo chiuderemo un anno in modo soddisfacente.

Possano le imminenti Festività del Santo Natale e l'anno 2024 oramai alle porte essere per tutti piene di gioia; in famiglia e nel quotidiano.

Tanti auguri sinceri da tutto lo staff di Romagna Impianti a voi, alle vostre famiglie, ai vostri collaboratori e alle persone a cui volete bene.

Stefano Salvatori, Michele Zaniboni, Davide Righini, Daniele Ricci

Iscriviti alla nostra Newsletter

Punta il QR col cellulare

Ricevi info utili e notizie da Romagna Impianti



WWW.ITAGROSERVIZI.IT

LE MANI AL SERVIZIO DELL'AGRICOLTURA



Agrivoltaico avanzato

iGreen System Srl si conferma un punto di riferimento per il settore

Grande partecipazione e pioggia di consensi per iGreen System Srl durante e dopo il meeting di Carpi (MO). Un convegno fortemente voluto dalla società di Imola, quello del 27 novembre 2023, in un grande areale nel cuore della pianura Padana a fortissima vocazione agricola (vigneti, frutteti, orticole, estensivo) e caratterizzato da stalle ed allevamenti di primissimo ordine. Un territorio tuttavia segnato da avversità probabilmente senza precedenti, (si pensi alla crisi della pericoltura: almeno 5 stagioni segnate - dalla Cimice Asiatica, alla Maculatura Bruna, quindi dalle gelate ai cambiamenti climatici...) che hanno reso proibitivi i processi produttivi. E ora i vigneti che stanno subendo i danni della Flavescenza Dorata...

Gli imprenditori agricoli locali, tuttavia, sono abituati ad affrontare con grande dignità e coraggio le sfide che gli si pongono davanti! In questo contesto iGreen System Srl ha voluto presentare le proprie soluzioni (**Sistemi Agrivoltaici Avanzati**) che rappresentano un'alternativa di potenziale rilancio per il settore. Certamente parliamo di investimenti importanti da sostenere



ma uno degli obiettivi del convegno era proprio quello di dimostrare come un progetto concreto, basato su partnership di prim'ordine, possa diventare sostenibile ed affrontato con serenità se supportato dalla filiera che iGreen System Srl ha avuto la capacità di creare. Il presidente **Simone Fungipane** ha fatto gli onori di casa raccontando in breve come è nata iGreen System Srl e quali sono i punti cardine su cui si basa la mission aziendale; a seguire, il sottoscritto, **Roberto Innocenti** per descrivere gli aspetti tecnici in funzione delle soluzioni proposte. In seguito, sono intervenuti: **Maiacol Minoccheri** (Risk Management di iGreen System Srl) riguardo ad aspetti finanziari ed assicurativi; **Gabriele Rosso di Energy3000** che ha elencato gli innumerevoli vantaggi di avere una collaborazione così stretta con un rivenditore altamente specializzato come la società austriaca; **Marco De Bortolo di Sales Engineer BISOL Italia** ha portato virtualmente i convegni dentro la fabbrica di BISOL in Slovenia (uno dei principali produttori europei di pannelli fotovoltaici); **Valentina Leva e Va-**

lerio Ciccariello di Huawei, che col loro intervento hanno rafforzato la credibilità del gruppo di lavoro proponendo proprie soluzioni, know how e tutta la forza del colosso aziendale; infine **Leonardo Mariggì di Phorma Mentis** per gli aspetti normativi legati all'imminente bando in uscita relativamente ai Sistemi Agrivoltaici Avanzati (contributo a fondo perduto del 40% e tariffa incentivata). La serata, coordinata dall'ottima **Marika Bianconcini** (Tecnico-commerciale di **Romagna Impianti Srl**), si è conclusa con un confronto molto partecipato tra il pubblico e i relatori, come raramente si vede! Un chiaro segno che il tema dell'Agrivoltaico è sempre più caldo e rappresenta una concreta e sostenibile possibilità di diversificazione delle entrate (produzione agronomica ed elettrica). Una presa di coscienza sempre più chiara, così come **la necessità di affidarsi ad un partner strutturato dal punto di vista impiantistico in agricoltura e con una forte competenza in ambito fotovoltaico** come l'EPC Contractor **iGreen System Srl**.

Roberto Innocenti

Un ottimo investimento

Risorse umane: il cuore di un'azienda di successo!

Partiamo dal presupposto che **gli investimenti umani rappresentano la linfa vitale di qualsiasi azienda orientata al successo**. Un processo di assunzione oculato e strategico non solo porta nuove competenze, ma arricchisce il tessuto aziendale con diversità di prospettive e talenti unici.

Oltre a fornire le competenze necessarie, i vincenti e corretti "nuovi ingressi" alimentano la cultura aziendale, stimolano l'innovazione e rafforzano la coesione del team. Investire nell'acquisizione e nello sviluppo di PERSONE, non solo migliora le prestazioni aziendali ma crea anche un ambiente di lavoro in cui i dipendenti si sentono valorizzati e motivati a dare il massimo.

Dopo un processo di selezione accurato, che valuti non solo le competenze tecniche ma anche l'adattabilità culturale e la passione che si tradurrà inevitabilmente in una forza lavoro impegnata e appassionata non bisogna però dimenticare che ogni investimento, soprattutto se riguardante PERSONE richiede dedizione, tempo e cura dei dettagli. Avendo a che fare appunto con **individui e non con sistemi di automazione** ci si dovrà curare infatti anche degli **aspetti di natura emozionale** che ogni nuovo ingresso in un team comporta.

Molte aziende, infatti, sicure di aver centrato l'obiettivo che si erano prefissati con il nuovo ingresso vincente, si trovano poi a trascurare il potenziale di questi personali talenti interni, una lacuna costosa e spesso dimenticata.

Infatti, l'incapacità di riconoscere e valorizzare i talenti umani, appena arrivati o già presenti può comportare una perdita significativa di opportunità. **Spesso, questi individui con abilità straordinarie, per mancanza di visibilità o di adeguati e non obsoleti meccanismi di valutazione, rimangono nell'ombra** o, peggio ancora, scelgono di andarsene dopo breve tempo.



Marika Bianconcini

Occorre sempre ricordare che questi investimenti umani non solo portano beneficio a breve termine ma costituiscono un patrimonio duraturo, creando le fondamenta per una crescita sostenibile e un successo duraturo per l'azienda.

Creare una cultura aziendale che valorizzi le persone, il merito e l'innovazione può trasformare l'impresa in un terreno fertile per la crescita individuale e collettiva.

Marika Bianconcini

Il consiglio

La corretta gestione delle tensostrutture

Quando parliamo di tensostrutture ci riferiamo agli impianti che progettiamo e realizziamo per la protezione delle colture dalla grandine, dalla pioggia, dagli insetti, dal vento, dal sole (reti ombreggianti), ecc. Il principio strutturale di tali soluzioni si basa sul **corretto dimensionamento e sull'ancoraggio perimetrale a terra**. In sostanza la scelta delle ancore (siano esse eliche di acciaio, piastre di cemento o altre tipologie meno usate) è di **basilare importanza per garantire la solidità dell'impianto**.

Tendenzialmente i pali che compongono il perimetro hanno una sezione maggiore rispetto ai pali interni; devono essere posizionati correttamente e inclinati da 5 a 20° (il grado di inclinazione varia a seconda della tipologia d'impianto). Tutti i pali perimetrali sono fissati alla rispettiva ancora con funi di acciaio (sezioni variabili) e specifici accessori, generalmente in acciaio zincato.

Per garantire la massima performance in caso di forti intemperie, le funi di ancoraggio devono agire con una costante tensione prestabilita.

In fase di installazione gli operatori fissano



tali funi nel rispetto dei parametri di riferimento; nel corso del tempo, tuttavia, tali funi tendono ad allentarsi ed ecco perché è fondamentale un **controllo frequente e un ritensionamento periodico**. Generalmente consigliamo un controllo semestrale con condizioni meteorologiche stabili; tuttavia, ogni volta che l'impianto subisce un forte stress dovuto principalmente a vento e grandine forti, è bene fare una verifica per assicurarsi che non vi siano funi troppo lente o troppo tese.

A livello di **manutenzione ordinaria**, è consigliato effettuare frequentemente una "verifica visiva"; è importante controllare che non vi siano placchette ed accessori

danneggiati e soprattutto che non vi siano lacerazioni e strappi delle reti. Un **intervento tempestivo** a sistemare una piccola apertura inciderà minimamente a livello economico ed eviterà di andare incontro a guai ben più grossi!

Sono **altresì importanti anche tutte le piccole (grandi) attenzioni precauzionali** legate alla protezione dalle parti sporgenti o taglienti, all'opportuna gestione della potatura e cimatura delle piante, al prudente utilizzo di macchine o attrezzature che potrebbero danneggiare le reti, al fissaggio ed alla corretta movimentazione delle reti nelle fasi di apertura e di raccolta sul colmo.

Roberto Innocenti

Il convegno

Sicilia: la rete d'impresa i4fruit al convegno di Evergreen srl

Martedì 14 novembre 2023, il gruppo i4fruit, è stato invitato a presentarsi e a presentare le proprie soluzioni tecniche presso il convegno organizzato da Evergreen Srl a **Delia, in provincia di Caltanissetta**. Evergreen Srl è un importante rivenditore siciliano specializzato in prodotti e attrezzature per l'agricoltura; all'interno dello staff di Evergreen spicca la figura del **Dott. Insalaca Calogero** che detiene l'agenzia di Vitroplant per tutta la Trinacria: **di fatto un punto di riferimento imprescindibile per le più importanti imprese agricole del territorio!** Quando parliamo di Delia (e di tutto l'areale circostante compreso tra le province di Agrigento, Caltanissetta ed Enna) ci riferiamo ad una delle zone più importanti della Sicilia dal punto di vista della produzione frutticola. Qui ci sono infatti oltre **3000 ettari di drupacee (prevalentemente pesche e**



nettarine) coltivate con successo dai diversi produttori locali. Tuttavia, oggi più che mai, si rende necessaria la copertura dei frutteti per proteggersi dalla grandine (e non solo) a tutela della produzione.

Come ormai sappiamo bene, **l'applicazione delle reti e dei sistemi polifunzionali proposti da i4fruit, non servono solo a proteggersi dalla grandine ma evitano danni da scottature, mitigano le temperature, limitano i danni del vento e minimizzano eventuali attacchi insettivori.** Il convegno è stato presenziato in prima battuta dallo stesso Dott. Calogero Insalaca al quale sono poi succeduti gli interventi dei rappre-

sentanti della rete d'impresa i4fruit. Il Dott. Insalaca ha illustrato e suggerito (agli **oltre 50 imprenditori agricoli convenuti**) le principali varietà di drupacee sulle quali puntare nei prossimi anni. Un intervento puntuale, preciso e molto interessante al quale i4fruit si è collegata per parlare delle proprie tensostrutture e degli agrotessili più idonei da utilizzare in funzione delle esigenze colturali. Continua dunque senza sosta la promozione della rete d'impresa i4fruit!

Ancora una volta riscuotendo **grandi consensi**: particolarmente apprezzate la possibilità di fornire un servizio "chiavi in mano" e la qualità delle soluzioni tecniche proposte.

Roberto Innocenti

Il punto aziendale "sul campo"

Completiamo il "giro" di interviste ai Titolari di Romagna Impianti con un appuntamento in "doppia cifra".

Dopo gli appuntamenti con Stefano Salvatori e Michele Zaniboni nei numeri precedenti, in questo **Daniele Ricci e Davide Righini** - gli "operativi" a tutto tondo dell'Azienda Romagna Impianti.

Direttore del settore Irrigazione e impiantistica in vigneto il primo, Responsabile del controllo della Produzione il secondo. Per assolvere a questi impegni fondamentali per l'Azienda, tantissima è l'attività "sul campo" del duo. Grandi lavoratori e molto del successo dei quattro Soci dipende da loro. Conosciamoli meglio.

Intervistatore: Ricci, ma è vero che lei da molto tempo ha la sveglia puntata sulle 05.30?

Ricci: certo! E non perché il mattino ha l'oro in bocca, ma perché il lavoro è tanto e il tempo è sempre troppo poco e per un perfezionista come me è sempre sera

Intervistatore: e con la famiglia? Come concilia questo grande impegno?

Ricci: mia moglie è consapevole e mi godo mio figlio Tommaso la sera, ma lavorando sodo cerco di assicurare loro un buon futuro e magari anche un lavoro per il piccolo.

Intervistatore: come trattorista? Siete stati visti su un grande trattore allo stand di Romagna Impianti alla Fiera agricola di Imola.

Ricci: se lo vorrà anche il trattorista va benissimo. Noi abbiamo la cultura della terra e non ci spaventa sapere che i nostri figli potrebbero volerla lavorare; anzi ne saremmo orgogliosi. Se poi vorranno fare altro si vedrà, saranno loro a scegliere.

Intervistatore: Ricci guardando i numerosi video nei social ho notato che una delle attività principali dell'autunno è la posa di barbatelle ed astoni.

Ricci: èh già. Anche questo periodo è molto impegnativo. Tanti sono gli appuntamenti e la clientela con la quale dobbiamo rispettare parole e contratti. E allora giù a testa bassa; dall'alba al tramonto, che arriva sempre troppo presto.

Intervistatore

E quei trattori che vanno da soli?



Davide Righini

Ricci: (sorridente), tecnologie moderne che ci aiutano tanto. Molto costose certamente, che richiedono quindi grandi investimenti, ma delle quali non possiamo più fare a meno.

Intervistatore: Righini, in qualità di Responsabile di Produzione di che cosa si occupa nello specifico? Normalmente a lei piace più lavorare che parlare e questo è un grande suo punto di forza, ma per questa occasione si faccia "violenza" e vada a ruota libera

Righini: penso alle mie giornate e mi vengono in mente tante attività. Di certo la mia prima e più importante funzione è la stretta collaborazione con i Responsabili di Produzione: Con loro gestiamo il controllo del rendimento del personale operativo, e la logistica. Abbiamo poi un vasto parco macchine operatrici, camion e automezzi vari, ed avendo da sempre passione e acquisito esperienza mi piace (e devo) "coccolarle", controllare che siano sempre efficienti e pronte. La manutenzione quotidiana è alla base della disponibilità operativa, ma l'impegno è tanto, anche se non privo di soddisfazione.

Spesso sono invitato dal reparto commerciale ad un supporto tecnico in fase di sopralluogo e preventivazione nei progetti e impianti più articolati, l'esperienza maturata in campo e il confronto stretto con i bravissimi capisquadra mi permettono di valutare le attività più complesse.

Frequentemente mi reco in cantiere per verifiche o confronti con i ragazzi e vedere di persona, magari assieme al cliente, lo sviluppo di ciò che mesi prima era stato valutato e studiato in fase di preventivo.

Poi 4 parole col cliente soddisfatto del lavoro portato a termine fa sicuramente di-



Daniele Ricci

menticare la telefonata della mattina dove un guasto o una rottura aveva ingrigito la giornata...!

Altro impegno da non sottovalutare la fatturazione di fine mese. Fare collimare dati acquisiti e variazioni dell'ultima ora che potrebbero falsare i pagamenti da inoltrare. Un sofisticato ed efficiente "gestionale" ci aiuta, ma il controllo è obbligato.

Per il mondo dell'agricoltura, a cui sono molto legato, non è in un periodo facile e io lo sento ad ogni passo che faccio all'interno delle realtà agricole. In attesa di tempi migliori, che torneranno e sono ottimista, l'unione di noi Soci e del forte gruppo di Romagna impianti, ha fatto sì che un nuovo reparto produttivo si sia affacciato a nuove opportunità ed esperienze come il fotovoltaico, che sicuramente accresce le competenze e le attività di questo grande gruppo.

Intervistatore: c'è altro di importante che lei e Ricci avete a cuore vero?

Righini e Ricci quasi all'unisono: certo! La sicurezza! Il nostro sostanzialmente non è un ambiente di lavoro pericoloso, però gli infortuni sono sempre in agguato

Intervistatore: e quindi che fate?

Righini e Ricci: controllo, formazione! In questo siamo irremovibili e sempre molto attenti

Intervistatore: vi sento sempre ribadire concetti come passione e professionalità Ricci:

Perché se non ci fosse quella sarebbe dura alzarsi tutte le mattine alle 05.30

Righini:

E aggiungerei orgoglio; quello di essere parte di questo grande gruppo

Intervistatore:

Grazie e buon lavoro!

La testuggine

Esiste da milioni di anni; non è armata, è lenta, notoriamente non è cacciatrice. Piuttosto denota **determinazione, caparbietà e intelligenza:** la Testuggine.

Un carro armato semovente, che ha fatto del suo carapace un motivo di sopravvivenza ed **ispirato gli antichi romani nell'arte della guerra.**

E' nota la famosa "testuggine" delle Legioni romane. Un modo per difendersi,

attaccare, conquistare posizioni tenendosi al riparo.

Un perfetto quanto complesso "gioco di squadra".

Quel "gioco di squadra" che contraddistingue la moderna imprenditoria. Un sistema di interconnessione nei ruoli che ai "Key man" ha preferito l'interazione degli elementi umani. Il pensare assieme, agire assieme, condividere i successi.

Da tempo **noi di Romagna Impianti abbiamo capito ed attuato questa strategia,** cerchiamo il gioco di squadra e fino a



quando non saremo soddisfatti in questo senso ci muoveremo.

Perché siamo certi che soltanto in questo modo si potranno produrre soddisfazione nella clientela, sicurezza sul luogo di lavoro, risparmio di energie, qualità del risultato finale.

GM Sartori